



Werkstudent Terminierung / Sales Assistant - Berlin (m/w)

Karriere bei Websitebutler

Du bist hochmotiviert, engagiert und willst etwas bewegen? Dann sind wir die richtige Wahl für Dich! Websitebutler befindet sich auf einem rasanten Wachstumspfad und wir haben die Vision, der führende Full-Service-Website-Anbieter in Deutschland zu werden. Wir bieten Dir eine herausfordernde Stelle und sind auf der Suche nach einem Teammitglied, das uns mit seiner Persönlichkeit und Kompetenz bereichert und viel Freude daran hat, gemeinsam mit Websitebutler Großes zu schaffen. Worauf wartest Du noch?

Was Du bei uns machst?

- Telefonische Ansprachen von potenziellen Kunden
- Terminvereinbarung und Koordination der Kundentermine für unsere Sales Manager
- Auf- und Ausbau von Kundenbeziehungen
- Eigenverantwortliche Unterstützung des Vertriebsteams im Backoffice
- (Re-)Präsentation unseres Startups

Was wir von Dir erwarten?

- Bestenfalls erste oder mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, sowie nachweisbare Erfolge im B2B Bereich
- Idealerweise ein wirtschaftswissenschaftliches Studium
- Überzeugungskraft am Telefon und eine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Äußerst ambitionierte und hochmotivierte Arbeitsweise
- Terminvereinbarung und Koordination der Kundentermine für unsere Sales Manager

Was wir Dir bieten!

- Ein attraktives Gehalt, bestehend aus Festgehalt und ungedeckelter Provision
- Intensive und strukturierte Einarbeitung, sowie gezielte Schulungsmaßnahmen
- Schnelle Entscheidungswege und flache Hierarchien in einem dynamischen Unternehmen
- Ein hochmotiviertes und kollegiales Team, das Dich bei Deiner Arbeit unterstützt
- Und natürlich eine volle Ausstattung: iPad, iPhone und Laptop

Wir wollen etwas bewegen - Du auch?

Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung per E-Mail, inklusive Deines nächstmöglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung. Hast Du noch Fragen? Dann wende Dich an Nathalie Pérez Sievers: jobs@websitebutler.de