

Key Account Manager (w/m)

Websitebutler ist mit über 5000 B2B-Kunden einer der größten Full-Service-Website Anbieter Deutschlands. Wir haben nicht nur glückliche Kunden, ambitionierte und motivierte Kollegen, sondern auch einen internationalen Wachstumsmarkt, den wir mit unserer eigens entwickelten Software maßgeblich revolutionieren wollen. Es liegt ein spannender und herausfordernder Weg vor uns und wir wissen, dass wir unser Ziel nur gemeinsam als Team erreichen. Deshalb ist es uns wichtig, mit Spaß und Teamgeist die Entwicklung jedes Mitarbeiters zu fördern!



Wann?
Ab Sofort



Wo?
Klosterstr. 62 | 10179 Berlin



Kontakt
Jobs@websitebutler.de



Einsatzort
Berlin



Dinge, bei denen Du Spaß haben wirst!

- Selbstständige Akquise und Betreuung von nationalen Key Accounts aller Branchen
- Verhandeln von Kooperationen direkt mit den Entscheidern der Key Accounts sowie Begleitung von Pilotprojekten, deren Auswertung und Weiterentwicklung
- Eigenverantwortliche Planung, Vorbereitung und Durchführung von Akquisitions-, Abschluss- und Jahresgesprächen sowie deren Nachbereitung und Dokumentation
- Durchführung von quantitativen Analysen, Erstellung von Reportings und Ausarbeitung von strategischen Maßnahmen
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Head of Sales und dem Management

Was Du draufhaben solltest!

- Ein abgeschlossenes Hochschulstudium, vorzugsweise in Wirtschaftswissenschaften oder einer vergleichbaren Ausbildungsrichtung
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb sowie nachweisbare Erfolge im B2B Bereich
- Zielorientiertes, verbindliches und freundliches Auftreten gepaart mit einem hohen Maß an Verhandlungsgeschick und Sicherheit bei der Neukundenakquise/Kundenbetreuung
- Du bist ein Teamplayer, der gern in einem high-energy Sales Team arbeitet
- Du verbindest Teamgeist, Commitment, Flexibilität und vor allem Eigeninitiative mit einem hohen Qualitätsbewusstsein



Was wir Dir bieten!

- Du erhältst die einmalige Chance, den Aufbau vom Key Account Bereich mitzugestalten und durch eigene Ideen voranzutreiben
- Ein attraktives Gehalt, bestehend aus Festgehalt und ungedeckelter Provision
- Intensive und strukturierte Einarbeitung sowie gezielte Weiterbildungen
- Ein hochmotiviertes und kollegiales Team, das Dich bei Deiner Arbeit unterstützt
- Regelmäßige Firmen- sowie Teamevents z.B. Company Breakfast, Mystery Lunch und Friday Drinks
- Und natürlich eine volle Ausstattung: iPad, iPhone und Laptop



Bewirb Dich jetzt!

Das Recruiting Team freut sich schon auf Deine Bewerbung inklusive Deiner Gehaltsvorstellung und Deinem nächstmöglichen Eintrittstermin. [Sende Deine Bewerbung an jobs@websitebutler.de!](mailto:jobs@websitebutler.de)

