Websitebutler

Senior Sales Manager (w/m)

Websitebutler ist mit über 5000 B2B-Kunden einer der größten Full-Service-Website Anbieter Deutschlands. Wir haben nicht nur glückliche Kunden, ambitionierte und motivierte Kollegen, sondern auch einen internationalen Wachstumsmarkt, den wir mit unserer eigens entwickelten Software maßgeblich revolutionieren wollen. Es liegt ein spannender und herausfordernder Weg vor uns und wir wissen, dass wir unser Ziel nur gemeinsam als Team erreichen. Deshalb ist es uns wichtig, mit Spaß und Teamgeist die Entwicklung jedes Mitarbeiters zu fördern!

Wann?
Ab Sofort

Wo?
Klosterstr. 62 | 10179 Berlin

Kontakt
Jobs@websitebutler.de

Einsatzort
Berlin

Senior Sales Manager (w/m)

Websitebutler

Dinge, bei denen Du Spaß haben wirst!

- Du akquirierst selbstständig Kunden aller Branchen im KMU-Bereich
- Du sorgst für eine direkte und nachhaltige Kommunikation mit unseren Kunden und Partnern
- Als Top-Seller erziehlst Du Vertragsabschlüsse beim Kunden vor Ort oder via Telefon
- Bei uns wirst Du ans Key Account herangeführt oder kannst zukünftig eine Teamlead Position einnehmen
- Du gestaltest aktiv unseren internen und externen Vertriebsprozesse mit

Was Du draufhaben solltest!

- Du hast einen kaufmännischen Abschluss oder eine ähnliche Ausbildung und bereits 3 bis 4 Jahre Vertriebserfahrung im B2B oder B2C Bereich gesammelt
- Du bist motiviert, unsere Marke zu etablieren und bist ein "echter Hunter" mit Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Du bist bekannt für Deinen Ehrgeiz und setzt Dir ambitionierte Ziele, die Du am Ende des Monats gebührend feiern möchtest
- Du besitzt eine ausgezeichnete Menschenkenntnis und begeisterst durch Dein gewinnendes Auftreten sowie eine gesunde Portion Humor
- Begeisterung und Eigeninitiative für neue Themen sind selbstverständlich für Dich

Was wir Dir bieten!

- Du bekommst ein attraktives Gehalt, bestehend aus Fixum und ungedeckelter Provision
- Du erhältst eine intensive Einarbeitung und arbeitest in einem hochmotivierten, kollegialem Team
- Mit unserem transparenten und offen kommunizierten Karriereplan erwartet Dich eine langfristige und erfolgreiche Zusammenarbeit
- Schnelle Entscheidungswege, flache Hierachien und regelmäßige Team-Events stehen bei uns nicht nur in der Stellenausschreibung, sondern werden auch gelebt
- Und natürlich wirst Du voll ausgestattet mit einem iPad, iPhone und Laptop

Bewirb Dich jetzt!

Das Recruiting Team freut sich schon auf Deine Bewerbung inklusive Deiner Gehaltsvorstellung und Deinem nächstmöglichen Eintrittstermin.
Sende Deine Bewerbung an jobs@websitebutler.de!