

Business Development Manager (w/m/d)

Websitebutler ist mit über 5000 B2B-Kunden einer der größten Full-Service-Website Anbieter Deutschlands. Wir haben nicht nur glückliche Kunden, ambitionierte und motivierte Kollegen, sondern auch einen internationalen Wachstumsmarkt, den wir mit unserer eigens entwickelten Software maßgeblich revolutionieren wollen. Es liegt ein spannender und herausfordernder Weg vor uns und wir wissen, dass wir unser Ziel nur gemeinsam als Team erreichen. Deshalb ist es uns wichtig, mit Spaß und Teamgeist die Entwicklung jedes Mitarbeiters zu fördern!



Wann?
Ab Sofort



Wo?
Klosterstr. 62 | 10179 Berlin



Kontakt
Jobs@websitebutler.de



Einsatzort
Berlin



Dinge, bei denen Du Spaß haben wirst!

- Du arbeitest eng mit den Gründern und Teamleitern zusammen, um Business Development Themen und damit Sitejet maßgeblich voranzutreiben
- Du treibst strategische Projekte eigenverantwortlich voran und übernimmst dabei die Projektleitung
- Du bereitest Markt-, Wettbewerbs- und Positionierungsinformationen auf und sorgst dafür, dass wir weltweit Neukunden akquirieren
- Du verantwortest die Erstellung von Kampagnenanalysen und leitest entsprechende Handlungsempfehlungen ab
- Du baust unsere operativen Prozesse weiter auf und optimierst diese

Was Du draufhaben solltest!

- Du hast ein erfolgreich abgeschlossenes Wirtschaftsstudium mit Fokus auf strategisches Management, Marketing oder Vertrieb
- Du hast einschlägige Berufserfahrung im Business Development, idealerweise in einem SaaS-Business, gesammelt und kannst einen beeindruckenden Track Record vorweisen
- Du bringst ein hohes Verantwortungsbewusstsein mit und hast den Drive ein SaaS-Business international aufzubauen
- Dich zeichnet eine analytische, strukturierte und ergebnisorientierte Arbeitsweise aus und bist ein Pro, wenn es um Excel sowie PowerPoint geht
- Du hast exzellente Kommunikationsfähigkeiten, sowohl auf Deutsch als auch auf Englisch



Was wir Dir bieten!

- Keine Langeweile! Websitebutler ist ein Arbeitsumfeld mit täglich neuen Herausforderungen
- Websites und eine SaaS-Lösung, die unsere Kunden und uns selbst jeden Tag aufs Neue begeistern
- Direkte Zusammenarbeit mit den Gründern, schnelle Entscheidungswege und flache Hierarchien in einem dynamischen Unternehmen
- Regelmäßige Coachings und Wertschätzung Deiner Arbeit
- Ein hochmotiviertes und kollegiales Team, das Dich bei Deiner Arbeit unterstützt



Bewirb Dich jetzt!

Das Recruiting Team freut sich schon auf Deine Bewerbung inklusive Deiner Gehaltsvorstellung und Deinem nächstmöglichen Eintrittstermin. [Sende Deine Bewerbung an jobs@websitebutler.de!](mailto:jobs@websitebutler.de)

