



## Key Account Manager (m/w) - Berlin

### Karriere bei Websitebutler

Du bist hochmotiviert, engagiert und willst etwas bewegen? Dann sind wir die richtige Wahl für Dich! Websitebutler befindet sich auf einem rasanten Wachstumspfad und wir haben die Vision, der führende Full-Service-Website-Anbieter in Deutschland zu werden. Wir bieten Dir eine herausfordernde Stelle und sind auf der Suche nach einem Teammitglied, das uns mit seiner Persönlichkeit und Kompetenz bereichert und viel Freude daran hat, gemeinsam mit Websitebutler Großes zu schaffen. Worauf wartest Du noch?

### Was Du bei uns machst?

- Selbstständige Akquise und Betreuung von nationalen Key Accounts aller Branchen
- Verhandeln von Kooperationen direkt mit den Entscheidern der Key Accounts sowie Begleitung von Pilotprojekten, deren Auswertung und Weiterentwicklung
- Eigenverantwortliche Planung, Vorbereitung und Durchführung von Akquisitions-, Abschluss- und Jahresgesprächen sowie deren Nachbereitung und Dokumentation
- Durchführung von quantitativen Analysen, Erstellung von Reportings und Ausarbeitung von strategischen Maßnahmen
- Enge Zusammenarbeit mit unserem Head of Sales und dem Management Team

### Was wir von Dir erwarten?

- Ein abgeschlossenes Hochschulstudium, vorzugsweise in Wirtschaftswissenschaften oder einer vergleichbaren Ausbildungsrichtung
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb sowie nachweisbare Erfolge im B2B Bereich
- Zielorientiertes, verbindliches und freundliches Auftreten gepaart mit einem hohen Maß an Verhandlungsgeschick und Sicherheit bei der Neukundenakquise/Kundenbetreuung
- Du bist ein Teamplayer, der gern in einem high-energy Sales Team arbeitet
- Du verbindest Teamgeist, Commitment, Flexibilität und vor allem Eigeninitiative mit einem hohen Qualitätsbewusstsein

### Was wir Dir bieten!

- Du erhältst die einmalige Chance, den Aufbau vom Key Account Bereich mitzugestalten und durch eigene Ideen voranzutreiben
- Ein attraktives Gehalt, bestehend aus Festgehalt und ungedeckelter Provision
- Intensive und strukturierte Einarbeitung sowie gezielte Weiterbildungen
- Ein hochmotiviertes und kollegiales Team, das Dich bei Deiner Arbeit unterstützt
- Regelmäßige Firmen- sowie Teamevents z.B. Company Breakfast, Mystery Lunch und Friday Drinks
- Und natürlich eine volle Ausstattung: iPad, iPhone und Laptop

### Wir wollen etwas bewegen - Du auch?

Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung per E-Mail, inklusive Deines nächstmöglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung. Hast Du noch Fragen? Dann wende Dich an Matthias Behm: [jobs@websitebutler.de](mailto:jobs@websitebutler.de)